

# बिजनेस करने के तरीके

## 01 बिजनेस करने का पहला तरीका

पहले तरीके में : आप बड़ा इन्वेस्टमेंट करिए, बिजनेस सेटअप करिए, स्टॉफ द्वारा काम कराइए, ग्राहक लाने के लिए प्रचार-प्रसार करिए और इनकम शुरू करिए।

## 02 बिजनेस करने का दूसरा तरीका

दूसरे तरीके में : आप छोटा इन्वेस्टमेंट करिए, बिजनेस सेटअप करिए, खुद काम करिए, ग्राहक लाने के लिए प्रचार-प्रसार करिए और इनकम शुरू करिए।

## 03 बिजनेस करने का तीसरा तरीका

तीसरे तरीके में : आपको कोई इन्वेस्टमेंट नहीं करना है, बिजनेस सेटअप भी नहीं करना है, खुद काम भी नहीं करना है, सिर्फ ग्राहक लाने के लिए प्रचार-प्रसार करना है और इनकम शुरू करना है।

# हमसे जुड़कर तीसरे तरीके का बिजनेस शुरू कर सकते हैं

फ्रेंचाइजी के रूप में हमसे जुड़कर आप तीसरे तरीके का बिजनेस शुरू कर सकते हैं जिसमें आपको कोई इन्वेस्टमेंट नहीं करना होगा, बिजनेस सेटअप करने की जरूरत नहीं है, खुद काम नहीं करना है, सिर्फ ग्राहक लाने के लिए प्रचार-प्रसार करना है। और हर तरह के ट्रॉसैक्शन पर 20 से 65 प्रतिशत का प्रॉफिट कमा सकते हैं।

## आपके काम की बात

अभी हम 12 से अधिक बिजनेस सेक्टर में कार्य कर रहे हैं, आपके यहाँ हो सकता है इनमें से कुछ पुराना हो और कुछ बिलकुल नया। एक ही सेक्टर की बिजनेस होने से ग्राहक भी एक ही तरह के और संख्या में कम आते हैं किन्तु कई सेक्टर होने से ग्राहक भी कई तरह के और संख्या में कई गुना ज्यादा आएँगे। इससे आप अधिक प्रॉफिट कमा पाएँगे।

ये सभी सेक्टर ऐसे हैं जो देश के गाँव व शहर सभी जगह के लोगो के लिए जरूरी है। सफल होने में थोड़ा वक्त लग सकता है, ग्राहक लाने में थोड़ी मेहनत लग सकती है, किन्तु निरासा नहीं मिलेगी। किसी भी अन्य बिजनेस से कहीं बहुत ज्यादा फायदा मिलेगा।

# अपने ग्राहक को पहचानें

आपके आस-पास कई तरह के प्रोफाइल वाले लोग रहते हैं

**01** Academic Student

**02** School

**03** New Project Startup

**04** Business Men

**05** Business Women

**06** Coaching

**07** Professional Student

**08** Retired

**09** Investor

**10** Shop

**11** Institute

**12** Office

**Your Office  
CSC Center  
Online Business**

**13** Struggler

**14** Startup

**15** Professional

**16** NGO

**17** New Business Startup

**18** Society

**19** UnEmployed

**20** Govt. Employee

**21** Pvt Employee

**22** Trust

**23** Job Seeker

**24** New Business Seeker

# ग्राहक की मुख्य जरूरत

**01 Academic Student**

सफलता हेतु सही सलाह की जरूरत होती है।

**02 School**

बेहतर व ऑनलाइन मैनेजमेंट हेतु सॉफ्टवेअर की जरूरत होती है।

**03 New Project Startup**

सफलता हेतु प्रोजेक्ट नॉलेज की जरूरत होती है।

**06 Coaching**

सॉफ्टवेअर / वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड आदि की जरूरत होती है।

**04 Business Men**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह आदि की जरूरत होती है।

**05 Business Women**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह आदि की जरूरत होती है।

**07 Professional Student**

सफलता हेतु सही करियर सलाह की जरूरत होती है।

**08 Retired**

फण्ड मैनेजमेंट व गुड रिटर्न हेतु सलाह की जरूरत होती है।

# ग्राहक की मुख्य जरूरत

09

**Investor**

फण्ड इन्वेस्टमेंट व सिक्योरिटी रिटर्न हेतु सलाह की जरूरत होती है।

10

**Shop**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह, लोन आदि की जरूरत होती है।

11

**Institute**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह, लोन आदि की जरूरत होती है।

12

**Office**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह, लोन आदि की जरूरत होती है।

13

**Struggler**

सलाह, लोन, बिजनेस आइडिया आदि की जरूरत होती है।

14

**Startup**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह, लोन आदि की जरूरत होती है।

15

**Professional**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड आदि की जरूरत होती है।

16

**NGO**

वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड आदि की जरूरत होती है।

# ग्राहक की मुख्य जरूरत

**17 New Business Startup** वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह, लोन, आइडिया आदि

**18 Society** वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह, फण्ड रेज, आइडिया आदि

**19 UnEmployed** नौकरी, बिजनेस, सलाह, लोन, आइडिया आदि

**20 Govt. Employee** इन्वेस्टमेंट, सलाह, लोन, न्यू प्रोजेक्ट स्टार्ट आदि

**21 Pvt Employee** इन्वेस्टमेंट, सलाह, लोन आदि

**22 Trust** वेबसाइट, रजिस्ट्रेशन, ऐड, सलाह, फण्ड रेज, आइडिया आदि

**23 Job Seeker** नौकरी, बिजनेस, सलाह, लोन, बिजनेस आइडिया आदि

**24 New Business Seeker** बिजनेस सलाह, लोन, बिजनेस आइडिया आदि

# आपके मुख्य कार्य

आपको जिस सेक्टर का कार्य करना है, उससे सम्बंधित बैनर, पोस्टर, टेमप्लेट आदि अपने ऑफिस/दुकान/घर आदि जगह पर सम्बंधित सर्विस डिटेल्स के साथ लगाना है। जरूरतमंद ग्राहक आपसे खुद सम्पर्क करेंगे। इन ग्राहको को पैनल पर आपको रजिस्टर्ड करना है।

# हमारे मुख्य कार्य

मुख्य कार्य दिए हुए सभी तरह के ग्राहको की जरूरतो को पूरा करना

हम पैनल पर रजिस्टर्ड ग्राहक को सर्विस सम्बंधित जानकारी देने व उनको सर्विस चार्ज के बारे में बताने का कार्य करते हैं। चार्ज के बारे में ग्राहक से आप भी बात कर सकते हैं या बता सकते हैं

जब ग्राहक आपको पेमेंट करता है उसी समय आपको अपना पेआउट ले लेना है बाकी हमारी निर्धारित फीस ही हमें पेमेंट करनी होती है।

आपके के द्वारा पेमेंट प्रक्रिया पूरी होने पर ग्राहक को उचित सर्विस दी जाती है।